

Marc Ströter, Geschäftsstellenleiter, seit mehr als 18 Jahren bei Babtec.

„Wer täglich Spitzenleistungen bringen will, braucht vor allem eines: Kollegen wie meine.“



BABTEC



Sales Manager / Außendienstmitarbeiter in der Softwarebranche (m/w/d)

Die Babtec

Team Wels: Auf einer Wellenlänge – und das in Alpen-Nähe!

Unsere österreichischen Kunden verdienen eine Babtec-Geschäftsstelle mit Projektleitern und Vertriebsbeauftragten in ihrer Nähe. Und Sie verdienen einen Ort zum Arbeiten, der alle Vorzüge von städtischer Infrastruktur und ländlicher Ruhe in sich vereint: Willkommen in Wels!

Wenn wir auf der Stadtkarte Linien ziehen, entdecken wir, dass unsere moderne Geschäftsstelle Österreich im Knotenpunkt eines Museums, des Messegeländes, eines Tiergartens, der Eislaufbahn und einer Wellness-Oase liegt. Das haben wir selbstverständlich von vorneherein so geplant! Vielseitig wie der Job bei Babtec sind auch unsere Mitarbeiter.

Verstärken Sie unsere Tochtergesellschaft Babtec Österreich GmbH als **Außendienstmitarbeiter im Vertrieb (m/w/d)** und werden Sie Teil eines inhabergeführten Softwareunternehmens, das produzierende Unternehmen weltweit in ihren Qualitätsprozessen unterstützt, damit Millionen Menschen Waren von höchster Güte erhalten.

Das sind Ihre Aufgaben

- Sie koordinieren und realisieren eigenständig den Vertriebsprozess (im Außendienst) erklärungsbedürftiger Software.
- Sie gewinnen Neukunden und überzeugen in Entscheidungsgremien mit Ihrer nutzen- und lösungsorientierten Argumentation.
- Sie bauen bestehende Kundenbeziehungen aus und entwickeln Ihre Bestandskunden aktiv weiter.
- Sie verantworten alle Vertriebsphasen von der Potenzialerhebung über die Produktpräsentation und Angebotserstellung bis hin zum erfolgreichen Vertragsabschluss.

Das sind Ihre Qualifikationen

- Sie verfügen über eine abgeschlossene Ausbildung oder ein abgeschlossenes Studium im technischen oder wirtschaftlichen Bereich.
- Idealerweise kennen Sie sich mit dem Vertrieb (B2B) erklärungsbedürftiger Software und Dienstleistungen aus und bringen technisches Interesse mit.
- Branchen- sowie IT-Kenntnisse sind von Vorteil.
- Reisebereitschaft, Kommunikations- sowie Verhandlungsstärke setzen wir voraus.
- Sie tragen echte Begeisterung für Vertrieb in sich und übertragen diese in den Auf- und Ausbau von Kundenbeziehungen.
- Eloquenz, Verbindlichkeit und Souveränität zeichnen Ihr Auftreten aus.
- Sie gewinnen Ihre Geschäftspartner mit einer hohen Kunden- und Serviceorientierung für sich.

Das sind unsere Benefits

Flexibilität

- Vertrauensarbeitszeit
- Perspektivisch Working@Home
- Paketannahme

Arbeitsumgebung zum Wohlfühlen

- Creative Spaces
- Neueste technische Ausstattung

Individuelle Entwicklungsangebote

- Patenprogramm zum Einstieg
- Karrierechancen
- Coaching

Zusatzleistungen

- Hochwertiges Firmenfahrzeug einer deutschen Mittelklasse
- Smartphone und Laptop der neusten Generation
- Zuschuss bei besonderen Lebensereignissen wie Hochzeit, Geburt und Jubiläum
- Betriebliches Gesundheitsmanagement

Teamspirit „Babtec & Life“

- Gemeinsame Firmenevents
- Soziales Engagement

Das tatsächliche Monatsgehalt richtet sich nach Ihrer Qualifikation und Erfahrung, wir legen dieses gemeinsam mit Ihnen fest. Wir sind gesetzlich dazu verpflichtet darauf hinzuweisen, dass das kollektivvertragliche Mindestgehalt für diese Position € 2.500 brutto monatlich beträgt.

Ihr Kontakt zu uns

Unsere HR-Managerin Alina Ziehn hilft Ihnen gerne bei Fragen oder sonstigen Anliegen weiter.

Wir freuen uns auf Ihre **Online-Bewerbung** unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrer frühesten Verfügbarkeit, die Sie mit nur wenigen Klicks auf unserem Bewerberportal einreichen können. Sie bekommen schnellstmöglich eine Rückmeldung von uns.



Babtec Informationssysteme GmbH
HR-Abteilung
Alina Ziehn
Clausenstraße 21
D-42285 Wuppertal

Standort

Babtec Österreich GmbH
Maria-Theresia-Straße 51
4600 Wels
Österreich